

Responsable Commercial H/F

Dans le cadre d'un remplacement de poste, FROMAGERIE BOUCHET recrute un(e) responsable commercial.

Description du poste

En étroite collaboration avec la direction, vos missions s'articuleront autour de plusieurs axes :

- La détermination des objectifs de ventes de l' Entreprise en France métropole et à l' export ;
- Fidéliser le portefeuille des clients grands comptes existants par des visites régulières et un relationnel de qualité ;
- Identifier de nouvelles opportunités et développer tant en France qu' à l' export ;
- Accompagner la mise en œuvre de la stratégie de vente et son animation au quotidien ;
- La prise en charge, la gestion et le suivi des fonctions d' approvisionnement et achats en accord avec la direction ;
- La mise en place et/ou l' amélioration constante d' outils et indicateurs de gestion en collaboration avec la direction ;
- La participation au développement de nouveaux produits ;
- A l' aide de notre ERP d' entreprise, le suivi du chiffre d' affaires, des marges et des encaissements clients ;
- La participation à certaines commissions de communication au sein de la filière fromagère de Haute-Savoie ;
- Gérer la préparation et la mise à jour des tarifs ;
- Analyser les résultats et mettre en place des actions correctives si nécessaire ;
- Participer aux achats et aux plannings de fabrications ;

- Mener une veille permanente des tendances et opportunités du marché et un reporting régulier auprès de la hiérarchie.

Cette description n'est pas limitative.

Profil recherché

De formation Bac +2 à dominante commerciale ou fromagère minimum, vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience commerciale dans la vente de fromages et/ou de produits alimentaires.

Vous êtes reconnu pour vos connaissances fromagères et votre tempérament de développeur, avez une forte orientation résultats et d'excellentes qualités de communication.

Conditions et Avantages

- Fixe + variable
- Véhicule de société
- Ordinateur + téléphone portable
- PEE